

TRGOVAČKOM SUDU U ZAGREBU  
Amruševa 2, 10000 Zagreb

Buševac, 20. rujna 2023.

Podnosilac Tužbe - Tužitelj:

MEDITERRANICO d.o.o. Buševac, Sisačka 63, OIB 11346042442, zastupano po direktoru Rajku Popoviću

Primatelj Tužbe - Tuženi:

INTRADE d.o.o. Zagreb, N. Gerškovića 12, OIB 37490429754 zastupano po direktoru Ivanu Fučkala

### T U Ž B A

za naplatu novčanog potraživanja, odnosno za naknadu štete

Vrijednost spora: 61.183,08 Eur (460.983,90 KN)

Temeljem odredaba ZPP - a, Ugovora o distribuciji proizvoda i Priloga 1 Ugovoru o distribuciji proizvoda (Članak 3.) od 30.11.2020. godine i pismenog otkaza Ugovora od 08.2.2023. predlažemo Sudu da donese slijedeću

### P R E S U D U

Utvrđuje se da Tuženi, temeljem poslovnog odnosa iz međusobnih Ugovora o distribuciji i Priloga 1. Ugovora o distribuciji od 30.11.2020.god., po osnovi:

a.) razlike cijene, nastale u periodu od 30. 11. 2020. do 08. 02. 2023. godine, između stvarne, praktično realizirane cijene (raspon od 5,50 KN / bočica do 7,44 KN / bočica) i ugovorene cijene proizvoda i usluga (8,00 KN / bočica) nastale po osnovu privremene dogovorene korekcije (sniženja cijene) s ciljem privremenog pridonošenja konkurentnosti i zauzimanja dobre prodajne pozicije proizvoda na tržištu,

b.) razlike koja proizlazi iz rasta troškova svih kalkulativnih elemenata u iznosu većem od 3 % od početnih troškova, a za sve vrijeme proizvodnje i isporuka,

c.) prava Tužitelja na zahtjev za unatražno usklađivanje i naknadno nadoknađivanje razlike između stvarno realizirane i ugovorene cijene i privremeno snižene cijene, kao i na razliku po osnovi rasta troškova i prava na retroaktivnu korekciju (Članak 3. stavak 5. Priloga 1.), odnosno korekciju cijene na ugovoreni iznos po proteku privremenih razloga za ciljano snižavanje cijena iz razloga konkurentnosti proizvoda, roka za ugovorenih modela plaćanja,



P - 2893 / 2023.

2

duguje Tužitelju za period poslovanja od 30.11.2020. do 08.02.2023. godine, ukupan iznos razlike cijene od 61.118,08 Eur (460.983,90 KN) + PDV, koju je dužan platiti u roku od 15 dana od donošenja ove Presude, zajedno sa pripadajućim zateznim kamatama obračunatim počev od dana donošenja ove Presude.

## OBRAZLOŽENJE

1.) Između Tužitelja MEDITERRANICO d.o.o. Buševac, kao Proizvođača i INTRADE d.o.o. Zagreb, kao Distributera, su međusobno dana 30.11.2020. godine zaključeni Ugovor o distribuciji proizvoda i Prilog 1. Ugovora o distribuciji proizvoda (Prilozi br. 1. i 2.), a kojim Ugovorom i Prilogom 1. Ugovoru je Meditteranico d.o.o. Buševac preuzeo obavezu proizvodnje, a Intrade d.o.o. Zagreb je preuzeo obvezu distribucije proizvoda voćnih džemova pod robnom markom "Regina adriatica" uz uvjete regulirane Ugovorom o distribuciji i Prilogom br. 1. tom Ugovoru (Prilozi br. 1. i 2.).

Proizvodi, cijene, plaćanje i ostali uvjeti regulirani su Prilogom br.1. koji je sastavni dio Ugovora o distribuciji.

Osnovni odnosi između stranaka navedenim dokumentima regulirani su po slijedećem:

- Proizvođač preuzima obvezu proizvodnje, a Distributer obvezu prodaje (distribucije) navedenih proizvoda pod robnom markom Regina adriatica,
- Prilogom 1. regulirani su vrsta proizvoda (lista), kvaliteta, te cijena i uvjeti plaćanja isporučenih proizvoda,
- cijena proizvoda i uvjeti plaćanja regulirani su Člankom 3. Priloga br. 1. Ugovoru o distribuciji i to na slijedeći način (citat):

### "Članak 3.

Sukladno Članku 5.5. Ugovora o distribuciji proizvoda Proizvođač je dužan osigurati sav potreban repromaterijal za proizvodnju i pakiranje proizvoda.

U slučaju promjene cijene na tržištu repromaterijala, energije, usluga i drugih sastavnica proizvodne kalkulacije za više od 3 % Proizvođač ima pravo na korekciju cijena.

Ugovorne stranke su suglasne da je dogovreno, privremeno i obostrano moguće da ugovorne stranke snize dogovorenu proizvođačku cijenu iz ovog Članka iz razloga privremenog pridonošenja ukupnoj konkurentnosti i zauzimanja dobre prodajne pozicije proizvoda na tržištu.

Tako privremeno sniženu proizvođačku cijenu ugovorne stranke su suglasne da se po postizanju svrhe njenog snižavanja, postizanju veće kvantitativne prodaje i povećanja udjela na tržištu, a posebno u slučaju rasta cijena repromaterijala, energije, usluga i drugih sastavnica proizvodne kalkulacije za više od 3 %, nadoknadi Proizvođaču u visini učinjenih sniženja i povećanja troškova.

Na ovo usklađivanje Proizvođač ima pravo unazad od časa nastanka sniženja prodajne cijene i eventualnog poremećaja na tržištu, odnosno rasta proizvođačke cijene.

Cijena jedne staklenke (400 grama) proizvoda iz Ugovora i ovog Priloga određuje se sa 8,00 KN + PDV po staklenki."

Za sve vrijeme trajanja zaključenog Ugovora o distribuciji Distributer je u periodu od 21.12.2020. --- 04.8.2022. koristio odredbu o "privremenom" sniženju cijene na način da je cijena Proizvođača iznosila između 5,50 KN i 7,40 KN / staklenka (400 grama), bez pokazivanja ikakve namjere da se za



taj period vrati na ugovorenu cijenu od 8,00 KN / staklenka i da uvaži činjenicu poskupljenja svih kalkulativnih elemenata za mnogo više od limitiranih 3 %, uz istovremenu činjenicu da je Distributer iste proizvode krajnjim kupcima fakturirao po 12,00 KN / bočica, tako da je Distributer ostvarivao RUC od cca 5,50 KN / staklenka, a to je za samo 1,00 KN manje od ukupne prosječne prodajne cijene Proizvođača (s tim da Proizvođač snosi sve troškove repromaterijala, energije, rada, pakiranja, usluga isl.), a što bjelodano pokazuje potpuno neravnopravan odnos između stranaka i eksploatiranje Proizvođača uvažavajući činjenicu da Proizvođač snosi sve proizvodne troškove, a Distributer samo troškove distribucije, a koji troškovi nikako ne mogu biti egalizirani, a iz čega proizlazi kontinuirano guranje Proizvođača u gubitak.

2.) Iz navedenih razloga Mediterranico d.o.o. je donio odluku o raskidu navedenog Ugovora o distribuciji proizvoda (Prilog br. 3.) o čemu je pismeno obavijestio Distributera dopisom od 08. veljače 2023. i to po sljedećem (citirano):

"1. Distributer skoro 3 mjeseca nije naručio ništa od robe iz Ugovora čime je Proizvođača doveo u značajne teškoće financiranja redovnih potreba te mu učinio značajnu štetu u ostvarivanju redovnih prihoda i izvršavanju njegovih obveza, o daljnjim eventualnim narudžbama nemamo nikakvih informacija niti se očekuju u tako skoro vrijeme. Problem je utoliko još veći jer ste vi gotovo 3 mjeseca znali da će Fibis s 01.02.2023. prestati s kapilarnom distribucijom. Trenutno su police uglavnom prazne jer u tri mjeseca niste uspjeli dogovoriti zamjenu Fibisu. Prošlu godinu smo kod svih kupaca bilježili pristojan rast prodaje i nigdje nam nije prijetilo izlistavanje.

2. Proizvođač je samo 2 mjeseca nakon samog početka, u skladu sa Člankom 3. stavak 3. Priloga 1 Ugovora o distribuciji proizvoda, dogovorno i privremeno snizio dogovorenu proizvođačku cijenu (definirano Prilogom 1. sa 8,00 KN + PDV po staklenci od 400 grama) iz razloga privremenog pridonosa ukupnoj konkurentnosti i zauzimanju dobre prodajne pozicije proizvoda na tržištu, tako da je Proizvođač, umjesto dogovorene cijene iz stavka 6. Članka 3. Priloga u iznosu od 8,00 KN + PDV po staklenki, iste prodavao u periodu od 21.12.2020. – 27.04.2021. god. po cijeni 7,44 KN po staklenki, a periodu od 21.05.2021. – 04.08.2022. god. po cijeni od 5,50 KN do 7,00 KN po staklenci, te od 12.09.2022. pa do zadnje isporuke od 16.11.2022. po 8,00 KN.

Posebno izdvajamo snižavanje proizvođačke cijene na 5,50 KN / komad na okusu marelci u periodu prosinca 2021. godine i siječnja 2022. godine.

Naš cilj s te strane je bio da se zajedničkim snagama zadržimo na policama kupaca što smo na kraju i uspjeli. Snosili smo gubitak od 10.000 KN po paleti proizvedene i fakturirane robe prema vama, a ukupno smo proizveli 5 paleta robe u navedenom periodu.

Sirovinu marelce smo plaćali 8,92 kn po bočici, a gotov proizvod vam prodavali po 5,50 kn/kom.

Također, u cijelom tom periodu od početka suradnje mi nismo radili korekcije cijena sukladno osnovnom Ugovoru i Prilogu 1. Ugovora o distribuciji proizvoda, a prema Članku 5.5. Ugovora o distribuciji proizvoda i Članku 3. Priloga 1. (citirano pod pasusom 3. u ovom Obrazloženju).

U prilogu vam dostavljamo tablicu gdje je sukladno Ugovoru izvršen obračun po svakoj izdanoj fakturi prema Distributeru, a po kojoj proizlazi potraživanje Proizvođača prema Distributeru od cca 460.983,90 KN + PDV. Tu su navedene sve sastavnice proizvoda i cijene koje su tijekom vremena kontinuirano rasle, a o čemu smo uglavnom komunicirali s g. Zovkom i dobivali odgovor „bez brige,



sve ćemo mi to riješiti".

Unatoč višestrukog upozoravanja Proizvođača o neodrživosti takve situacije, a čime je Proizvođaču zapravo nanijeta ozbiljna šteta i ozbiljan gubitak, nama se kao Proizvođaču konstantno servirala priča o potpisivanju velikih izvoznih ugovora (Kina, Australija...), gdje bi se kompenzirali gubici od prodaje na domaćem tržištu, a od čega se nije realiziralo apsolutno ništa osim troškova slanja uzoraka.

Od početka zajedničke suradnje nikada nije održan zajednički sastanak gdje bi se prošli eventualni problemi. Nikada s nama kao Proizvođačem nitko nije prošao kalkulaciju proizvoda i dogovorio model održivog poslovanja Proizvođača, a što je direktno kršenje Članka 6. – Obveze distributera:

Ovim Ugovorom Distributer se obvezuje na sljedeće činidbe:

- nabavljati proizvode od Proizvođača u skladu s ovim Ugovorom i narudžbom radi daljnje prodaje trećim osobama na način da se ne ugrozi konkurentnost i savjesno poslovanje Proizvođača i Distributera;
- održavati ugled i konkurentnost Proizvođača, te unapređivati prodaju i poslovnu djelatnost općenito
- mjesečno i kvartalno informirati Proizvođača o dogovorenim aktivnostima kod kupaca, novima prodajnim kanalima, novim partnerima i eventualnoj problematici

Smatramo da su grubo prekršene odredbe Članka 6. jer nam je kao Proizvođaču drastično ugrožen nastavak poslovanja.

Ugled i konkurentnost su također drastično ugroženi jer vi kao Distributer već treći puta mijenjate Distributera (Dis3, Fibis, AWT navodno).

Neshvatljivo nam je kao Proizvođaču da se unatoč svim našim molbama da sjednemo i dogovorimo politiku cijena vi to ignorirate i dogovarate daljnju distribuciju po cijenama koje su bile koliko toliko prihvatljive nama kao Proizvođačima prije više od dvije godine, a u kojem periodu su se desila enormna poskupljenja svih sirovina i sastavnica proizvoda, cijene energenata, cijena rada, inflacija.

O marketingu kao vidu unaprijeđenja i promocije prodaje da niti ne govorimo. Na Facebooku imamo 367 pratitelja, a na Instagramu 458 pratitelja, ali istovremeno i pratimo 458 drugih profila.

Nas kao Proizvođače se apsolutno ignorira s bilo kakvim prijedlogom ili sugestijom i u vezi toga.

Sve u svemu, s vaše strane nismo nikada dobili pismeno niti jedan izvještaj prodaje prema tržištu, promet prema kupcima, plan bilo čega, a marketinga kao da nikada nije ni bilo.

Raskidom Ugovora o distribuciji proizvoda kao Proizvođač nismo u mogućnosti više ispunjavati obavezu proizvodnje i isporuke robe pod uvjetima iz Ugovora, te Vas pozivamo da međusobno razriješimo sva stanja nastala iz vremena poslovanja u skladu sa Ugovorom o distribuciji i Prilogom 1 tog Ugovora. S obzirom da knjigovodstveno vi nas teretite za cca 200.000,00 KN potraživanja, a istovremeno našim obračunom (Tablica iz Prilog 6.) prema vama imamo potraživanje od 576.229,86 KN (ili 460.98,90 KN + PDV), odnosno stvarno potraživanje od 376.229,86 KN, molimo Vas da se u roku 3 dana pismeno očitujete o istome i date prijedlog rješavanja tog duga prema nama."

3.) Na navedeni pismeni otkaz Ugovora o distribuciji Tuženi je putem odvjetnika Ivana Sablića odgovorio dopisom od 17. veljače 2023. godine kojem je osporio sve navode iz Otkaza ugovora, te zaprijetio kaznenim prijavama zbog prijevarnog postupanja u gospodarskom poslovanju, kao i redovnu tužbu. (Prilog br. 4.).

4.) Na navedeni dopis Tuženog od 17.2.2023. god. Tužitelj je odgovorio dopisom od 01. ožujka

2023. godine kojim je argumentirano pobijao sve navode Tuženog (Prilog br.5.). Od tada nije više bilo kontakata po tom pitanju između stranaka.

5.) U međuvremenu je Tužitelj izvršio kompletnu analizu svih međusobnih odnosa po pitanju troškova i cijena relevantnih po Ugovoru o distribuciji i Prilogu br. 1. i to:

- a.) Tablica svih faktura i razlike troškova (Prilog br. 6.),
- b.) kopije svih računa od 11.10.2020. - 16.11.2022. godine (Prilog br. 7.),
- c.) Radni nalozi za sve proizvode iz svih faktura (Prilog br. 8.),
- d.) Kopije svih ulaznih računa za sve vrste repromaterijala (Prilog br. 9.),
- e.) Kopije računa za električnu energiju i vodu (Prilog br. 10. i 11.)

Iz svih navedenih podataka proizlazi da je ukupno isporučeno 145.177 bočica po 400 grama, da navedena količina po ugovorenoj cijeni o 8,00 KN / bočica košta 1.161.416,00 KN + 290.354,00 KN PDV ili sveukupno = 1.451.770,00 KN. Tužitelju je za isporučenu robu stvarno plaćeno cca 987.000,00 KN + 246.750,00 KN PDV ili sveukupno = 1.233.750,00 KN.

Istovremeno je Tuženi za tu isporučenu količinu fakturirao cca 1.742.124,00 KN + 435.531,00 KN PDV ili sveukupno = 2.177.655,00 KN ili ukupno više neto = 755.000,00 KN.

Iz svega navedenog proizlazi da je Tužitelj snosio sve proizvodne troškove (materijal, ambalaža, energija, rad, usluge) i za to ostvario cca 57 % od ukupnog neto prihoda, a Tuženi je ostvario 43 % od ukupnog prihoda uz istovremeno snošenje samo distributivnih troškova što uveliko predstavlja neravnotežan položaj stranaka, a posebno Tužitelja.

Istovremeno je vidljiv ogroman porast ulaznih cijena repromaterijala, ambalaže, energije, usluga idr., a odakle proističe zaključak da je Proizvođač neusklađenjem cijena doveden u položaj poslovanja bez ikakve zarade, dapače i gubitka u poslovanju.

Iz Tablice svih faktura i razlike troškova (Prilog br. 6.) proizlazi naše potraživanje po osnovi razlike cijene i rasta troškova iznad 3 % ukupan iznos potraživanja od 460.983,90 KN, a što potražujemo ovom Tužbom.

Za Tužitelja Mediterranico d.o.o.  
Direktor

Rajko Popović

MP  
**MEDITERRANICO d.o.o.**  
Sisačka 63, 10417 BUŠEVEC  
HRVATSKA / CROATIA